

Cuba: La evolución económica reciente. Una valoración

Orar Everl eny Pérez Millanueva*

Introducción

La economía cubana presenta hoy algunos enigmas, bastante complejos, necesario de reflexionar en ellos. A mi juicio, el principal es saber en qué punto se encuentra la economía, o sea, si se está en presencia de una recuperación económica sostenida o en una reanunciación coyuntural; otro es saber si se convertirá en una economía de servicios por el papel de la industria turística y las telecomunicaciones, o sea, si se está conformando un nuevo patrón de acumulación. En otro sentido, se ha verificado una reactivación de las capacidades instaladas en sectores productores de bienes de capital o productos intermedios, no así una expansión de las capacidades existentes como generalidad, y por otro lado se verifica un deterioro de las

*. El autor es Subdirector del Centro de Estudios de la Economía Cubana de la Universidad de La Habana en Cuba. Esta es una ponencia presentada en el Vigésimo Primer (XXI) Congreso Internacional de la Asociación de Estudios de América Latina (LASA, por sus siglas en inglés), celebrado en Chicago, Illinois, entre el 24-26 de septiembre de 1998.

producciones para el consumo. Entonces, ¿cuál es la situación real de la economía cubana en la actualidad?

Lo que pretende este trabajo es precisamente mostrar brevemente la evolución actual de la economía cubana a través de sus principales indicadores macroeconómicos y sectoriales, para intentar aproximarnos a estas interrogantes y elaborar algunas reflexiones futuras a partir de la información pública existente, ya que es conocido que a partir de 1990 se dejó de publicar el Anuario Estadístico de Cuba, el cual permitiría ofrecer una visión más realista de la economía cubana. Hace apenas un mes volvió a publicarse el mismo, pero con estadísticas hasta 1996.

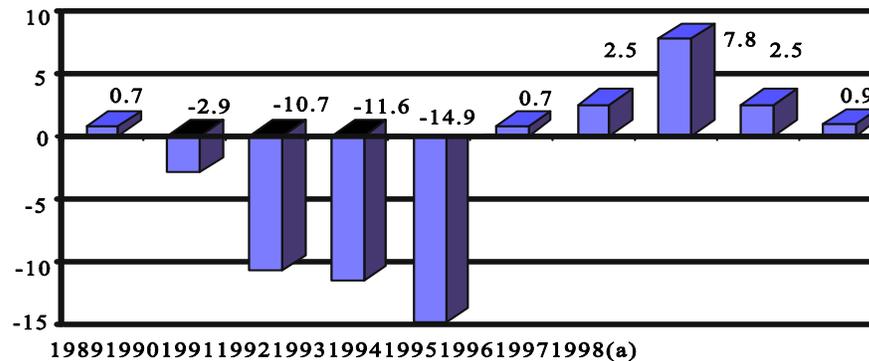
Aunque el trabajo está más dirigido a analizar los aspectos internos de la economía cubana, no se puede desconocer que el país es afectado por factores externos que limitan el emprendimiento de una serie de acciones concretas.

Indicadores macroeconómicos

Todo parece indicar que el año 1996 marcó el final de la tendencia al crecimiento sostenido de la economía cubana a partir de 1994, dado que a

partir de 1997 se demuestran resultados muy débiles para alcanzar como objetivos los indicadores de precios. La conjunción de factores internos y externos han ocasionado estos resultados.

PRODUCTO INTERNO BRUTO
(Tasas de crecimiento en %)



a) estimación del autor

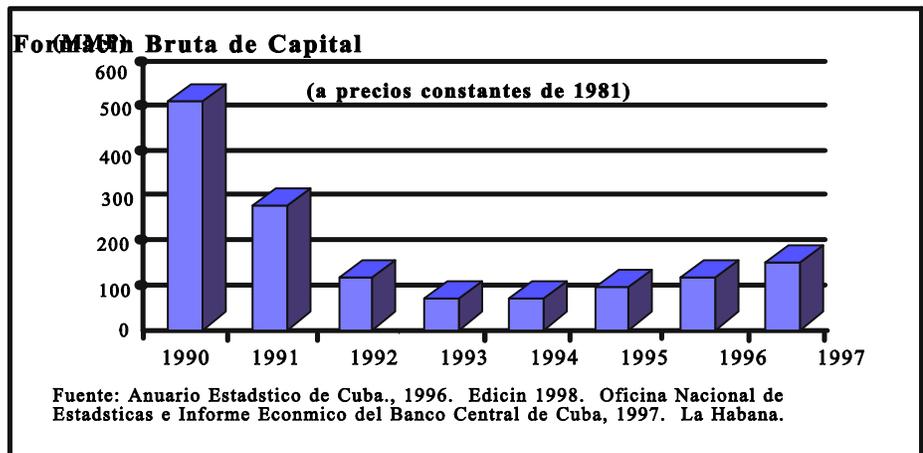
Los indicadores de eficiencia han tenido un desempeño bajo, la relación productividad del trabajo ha sido menor en comparación con el incremento del salario medio, por otro lado el consumo energético crece en una magnitud

superior al crecimiento del producto, y se manifiestan fuertes desequilibrios en las finanzas de la población.

Desde el análisis de la oferta agregada en el PIB en 1997 se refleja que la producción de bienes y servicios crece en una mayor dinámica que el consumo interno, lo que puede implicar que se estén utilizando mejor los recursos disponibles, pero como se indicó, el consumo energético crece en una mayor proporción que el PIB. Por ejemplo, en 1997 éste lo hace en un 4.1 % muy superior al PIB, o sea hay ineficiencia energética.

Por el lado de la demanda en 1997, el agregado de mayor crecimiento resulta la formación bruta de capital, con un 28.7 % de crecimiento, este indicador estaba bastante deteriorado a partir de 1990, según se puede observar.

Aunque, se manifiestan incrementos en la utilización de las capacidades industriales, aún se está distante de lograr niveles de producción de precisión, sobre todo en las industrias de bienes de consumo.



El Turismo y la Minería han mantenido una dinámica creciente en estos años, y la industria de bienes de capital muestra resultados satisfactorios.

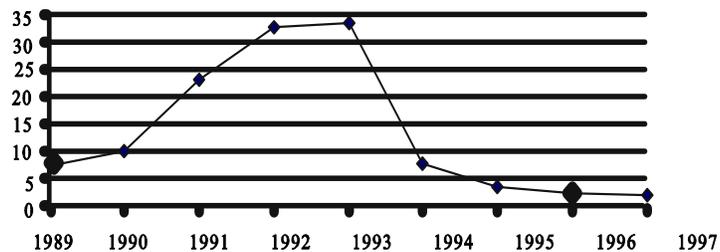
Los problemas confrontados en el sector externo, por la falta de liquidez, ya sean por la carencia de créditos externos o por el pobre desempeño azucarero -con zafras de tres millones de toneladas-, y la caída de los precios del níquel y del azúcar que redujeron el financiamiento neto, han influido de forma decisiva en los resultados económicos.

FINANZAS INTERNAS

Finanzas Públicas

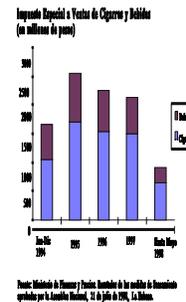
En este acápite es donde se observan los mejores resultados del programa de saneamiento financiero iniciado en 1994, ya que en la relación déficit fiscal y PIB, el indicador es de un 2 %, aunque actualmente su desempeño exige un impulso que permita incrementar a mayor ritmo los ingresos para poder aumentar los gastos en aquellas esferas donde se hace más necesario.

**EVOLUCION DEFICIT/PIB
(en %)**



En 1997 disminuyó el total de ingresos al Presupuesto en 40 MMP con relación a 1996, se manifestaron incumplimientos mayores en 3 partidas para las cuales se habían planeado discretos aumentos y, sin embargo, sufrieron una importante reducción. Ellas fueron el Impuesto de Circulación y sobre Ventas, el Aporte de Empresas Estatales y la partida Otros Impuestos y Derechos.. Estos incumplimientos fueron compensados básicamente por el comportamiento de la captación de los Impuestos sobre Utilidades que crecieron en un 81.3 % con respecto al año anterior, por Utilización de la Fuerza de Trabajo y de Otros Ingresos No Tributarios.

Es importante subrayar que dentro de los ingresos al presupuesto, las mayores partidas han sido los impuestos a los cigarrillos y bebidas, aunque con tendencia a su disminución por la reducción de los consumos por parte de la población.



En cuanto a los gastos, se logró una reducción en 200 MMP. El hecho de que los totales de ingresos y gastos se correspondieran con lo previsto en la Ley del Presupuesto, permitió que el déficit presupuestario finalizara al rededor de los 459 MMP.

Dentro de los gastos es de destacar el incremento de la Ayuda Económica a las Unidades Básicas de Producción Cooperativa (UBPC) en 29 MMP, contrario a la reducción de 121 MMP que se había planificado para este acápite. Mientras, continuó el incremento de los gastos en la actividad presupuestada, principalmente en los destinados a mantener en funcionamiento los principales servicios sociales.

El gráfico que aparece a continuación muestra el comportamiento conjunto de algunas partidas importantes de gastos después de 1994.

Las medidas que se adoptaron en el saneamiento financiero permitieron una reducción sustancial del Subsidio por Pérdidas de 5 433.9 millones de pesos en el año 1993 a 1350 millones de pesos en 1997. Si en 1993 el 71 % de las empresas trabajaban con pérdidas, en 1997 esta era ya del 19.6 %, concentradas fundamentalmente en los Ministerios del Azúcar y la Agricultura.¹

Se observa una notable disminución del Subsidio por Pérdidas, en correspondencia con la evolución económica, pero ni el incremento de la productividad, ni el paso de un número cada vez mayor de empresas al esquema de autofinanciamiento, ni las diferentes medidas de reordenamiento empresarial que han sido tomadas, permiten afirmar de manera absoluta que haya habido una elevación de la eficiencia económica, o al menos, que ésta se distribuya por igual entre los diferentes sectores productivos. Hay

1. Ministerio de Finanzas y Precios. Resultados de las medidas de saneamiento financiero aprobadas por la Asamblea Nacional del Poder Popular, julio de 1998, La Habana.

indicadores como la eficiencia en el uso de los recursos financieros que aún se encuentran muy lejos de los niveles deseables.

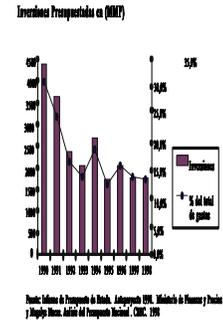
En el caso de los recursos financieros hay que tener en cuenta que en medio de esta política de saneamiento de la economía, se ha verificado la presencia de una enorme cadena de impagos entre las empresas, lo que oculta la falta de liquidez de unos, la indisciplina de otros, y evidencia un creciente descontrol de recursos.

Volviendo al análisis anterior, si se analiza el valor conjunto de estos subsidios productivos, el comportamiento en los últimos dos años y la proyección realizada para 1998 denotan un estancamiento en la política encaminada a su reducción. Básicamente la resistencia ha estado en el sector agropecuario (muy localizado en las UBPC) y la producción azucarera.

En los Gastos de Inversiones por parte del Estado se ha verificado una notable reducción. Aunque hay una mínima mejoría en 1998, en el gráfico siguiente, se puede comprobar este decrecimiento, lo cual ocurre luego de

haber pasado por una década como la del 80 en que el peso de la inversión dentro del gasto era superior al 40%, y su monto total estuvo siempre por encima de los 3500 MMP.

A partir de 1997, esta reducción obedece a una búsqueda de otras fuentes en el financiamiento de inversiones en la economía. En este sentido se autoriza, a las empresas estatales que lo requieran, a utilizar los fondos provenientes de la depreciación, e inclusive parte de sus utilidades para la compra de nuevos activos fijos; y se pretende eliminar el crédito bancario como mecanismo de asignación de recursos para la inversión. Aunque en ese año sólo el 13.2 % del Plan de Inversiones fue financiado por estas fuentes, y el crédito bancario aportó sólo el 0.7 % de esos recursos.



Aún cuando para 1998 se propone un aumento en la participación de otras fuentes de financiamiento, mientras lo sufragado por estas fuentes sea tan poco el Presupuesto Estatal debe destinar mayores recursos a invertir, pues las cifras actuales resultan insuficientes si tenemos en cuenta la caída de la inversión observada en los últimos años y las necesidades acumuladas de renovación del capital y mejoramiento de la infraestructura.

La economía cubana tiene un alto componente de gastos sociales sin contrapartida de ingresos, como la Educación, la Salud Pública, la Asistencia Social y parte de la Seguridad Social, por lo que es lógico suponer que estos

tenderán a incrementar se en la medida que crece la población. Por otra parte, mantener los gastos de inversión en niveles tan deprimidos puede tener serias consecuencias negativas en términos del desarrollo económico del país a mediano y largo plazo.

Esto lleva a que se deba poner el énfasis en explotar las reservas de eficiencia, de manera que puedan aumentar los ingresos fiscales (y reducir los subsidios no justificados) para que el Estado sea capaz de asumir los mencionados incrementos de gastos. En la medida que se consolida el Sistema Tributario basado en la nueva legislación fiscal, se observa una disminución del peso de los ingresos no tributarios dentro del total de ingresos al presupuesto estatal.

Los impuestos directos han ocurrido a mayor velocidad que el de los indirectos. De este modo se aprovecha la ventaja de la imposición directa de permitir una mayor redistribución de los ingresos. No ocurre lo mismo con los impuestos indirectos. Estos, al fijarse sobre artículos de consumo, tienen un

carácter regresivo (afectan más a quienes tienen menos ingresos) ya que mientras menos ingresos tiene una persona, mayor proporción de los mismos dedica a la compra de bienes de consumo. Por ello es positiva la tendencia de mayor crecimiento relativo de los tributos directos, entre ellos el Impuesto sobre Utilidades y el Impuesto por la Utilización de la Fuerza de Trabajo.

Hubo incremento en 1997 con relación al año 96 en la venta de cigarrillos, como consecuencia de la rebaja de precios efectuada a inicios del año. Esta experiencia parece extenderse a las bebidas alcohólicas, y podría tomarse en cuenta para algunos productos que se venden en divisas y son de primera necesidad, particularmente en el caso de alimentos como la leche, el huevo, y algunos de aseo personal, aunque las consecuencias recaerían en el pago del Impuesto sobre Utilidades de las empresas comercializadoras.

Però habría que considerar, además la posibilidad de contribuir o no a una mayor recaudación total por aumento de la demanda (y por tanto de los ingresos y utilidades), que cualquier medida de estas constituiría un alivio

notable para las personas cuyos ingresos no les permiten acudir a las tiendas en divisas y terminan comprando estos bienes en el mercado negro. Sería a la vez una manera de desestimar dicho mercado y las ilegalidades que conlleva.

Resulta evidente que la política económica cubana, continúa teniendo un marcado acento social, dado que tiene entre sus objetivos mantener la gratuidad en la Educación y la Salud, garantizar el sistema de Seguridad Social, prestar protección a los ancianos, impedidos y otras personas de las más afectadas por las actuales desigualdades, y paliar en alguna medida un problema tan sensible para la población como el creciente deterioro del fondo habitacional.

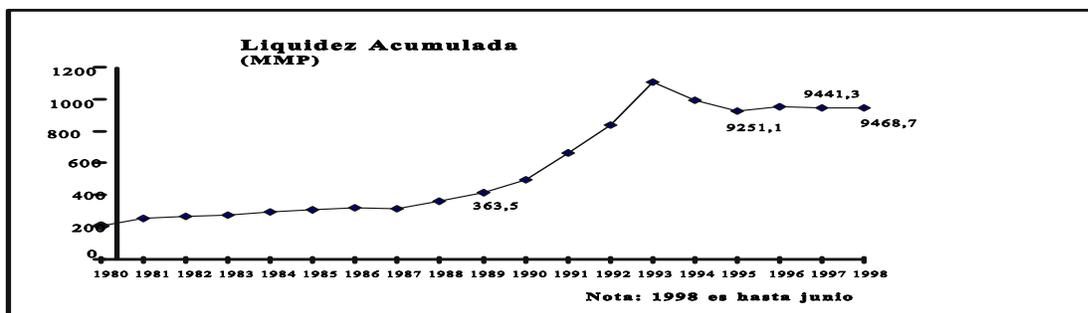
Sin embargo, llama la atención al analizar el cumplimiento del presupuesto de gastos previsto para el año, que justamente sean estas partidas en las que mayores incumplimientos se registraron.

Por ejemplo, en el caso particular de Educación el gasto de salarios en 1997 estuvo por debajo de lo presupuestado, a pesar de la incorporación de nuevos graduados y de la aplicación de los aumentos salariales previstos en la legislación. Esto se debe fundamentalmente al éxodo de trabajadores, particularmente del personal docente hacia otros sectores mejor remunerados.

Dentro de las medidas que se toman para elevar la calidad del servicio educacional hay que pensar en formas de estimulación y/o incrementos salariales al sector; hay que tener en cuenta que en 1995 Educación era una de las actividades de la esfera no productiva, de menor salario medio mensual. Y en el caso de la Educación no debe olvidarse que la calidad de la enseñanza no se puede ver sólo como requisito para elevar el nivel cultural de nuestra población, sino que repercute en el largo plazo en la calificación de la fuerza laboral, cuya elevación constituye una condición indispensable para la transformación económica que se lleva a cabo en el país.

Circulación monetaria

La liquidez en manos de la población ha tenido poca evolución a la baja, de acuerdo a lo previsto por las autoridades gubernamentales a partir de 1995. Más bien se encuentra en una situación de estancamiento, lo cual ha conspirado con la rebaja de los precios, el año 1997 la liquidez en manos de la población se redujo en sólo unos 90 millones de un plan de 200 millones de pesos, ya en junio de 1998 esta se había incrementado a 9 468,7 millones de pesos, levemente superior a diciembre de 1997 y más de 200 millones con respecto a 1995.



Sin embargo, más que la cantidad total de dinero en circulación (tanto como efectivo circulante, como en cuanto a ahorro ordinario) lo fundamental resulta su concentración, factor que sigue gravitando negativamente sobre otros comportamientos, en especial en cuanto a la relación precios-ingresos y por lo tanto sobre el nivel de vida del promedio de la población y la equidad, el elemento clave de la estrategia hacia el futuro.

Cuentas de Ahorro en Moneda Nacional

	Número de Cuentas Bancarias en pesos en %	Efectivo de las cuentas en %
Diciembre de 1994	14.1	77.8
Junio de 1995	13.6	82.4
Diciembre de 1995	13.1	83.6
Diciembre de 1996	12.8	84.7
Diciembre de 1997	13.2	85

No se ha logrado una mayor reducción por las limitaciones en el volumen y la estructura de la oferta que se realiza. Esta situación ha demostrado un agotamiento de las medidas iniciales del saneamiento financiero interno, o en otras palabras del margen del beneficio de esas medidas, lo cual llevará a pensar en crear nuevos mecanismos de absorción monetaria. Por ejemplo, se debe dirigir al sector campesino los bienes y servicios adecuados a sus necesidades que los incentive a incrementar la producción de alimentos; por otro lado a los que posean el excedente de cuentas bancarias, se les debe proporcionar una oferta de mayor valor agregado, no olvidar que el excedente monetario en una buena parte puede ser un fenómeno de consumo postergado y no de ahorro postergado. Es importante reconocer que el peso de la circulación en divisas hace bastante complejo el proceso de saneamiento financiero interno.

MERCADOS DE BIENES DE CONSUMO Y PRECIOS

Las limitaciones del mercado interno cubano, tanto el de medios de capital, bienes intermedios y de consumo resultan relevantes en relación con el crecimiento. La incipiente integración que se ha ido fomentando entre ellos y en cada uno de ellos debe ser, en un futuro, un factor con suficiente poder de estimulación, aunque sin lugar a dudas ya en el presente año el mercado de bienes de consumo que se transan en divisas jugó un importante papel en la dinámica de un grupo de empresas nacionales (tégase en cuenta que el 44% de la oferta en las mismas se garantizó con producciones nacionales). Sin embargo, subsisten problemas que limitan esta integración, entre otros, el tratamiento discriminatorio a empresas, sectores y ramas, que le conceden a veces condiciones cuasi monopolísticas u oligopolísticas que a la larga van en detrimento de la eficiencia y la productividad.²

La variedad de mercados que la dualidad monetaria ha introducido, se ha convertido en un factor que limita el crecimiento, por las dificultades con

2. Triana, Cordoví. "La economía cubana en 1997". Inédito. CEEC, 1998.

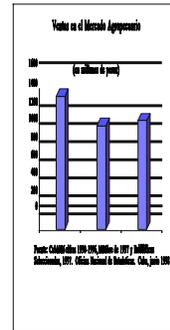
La clarificación de los costos productivos, tanto a lo interno de la economía nacional como en su comparación con el mercado internacional.

Entre 1996 y 1998 el *Mercado Estatal de Bienes Racionados* no ha experimentado variaciones significativas ni en las cantidades ofertadas, ni en los precios, ni en la disminución de los ciclos de entrega, sintiéndose sus efectos en algunos productos de importancia, como combustibles, huevos, pescados, entre otros, donde su espacio se reduce con relación a los otros mercados.

El Mercado Estatal de Bienes no Racionados en Moneda Nacional incrementa la circulación minorista, por los aumentos en la oferta de bienes y servicios, pero asociado a un incremento en el índice de precios al consumidor; éste continúa siendo un mercado deprimido, tanto por los volúmenes de venta como por la calidad y el surtido de las mercancías que en él se ofertan, así como por la relación entre el poder adquisitivo de la población y los niveles de precios de las mercancías.

El más dinámico es el mercado constituido por los sistemas de tierras en divisas conocidos por "Tierras de Recuperación de Divisas", ya que su crecimiento supera los dos dígitos anuales. Este mercado presenta precios altos en productos de primera necesidad y alta demanda popular, debido a la existencia de márgenes de venta altos, que llega a alcanzar hasta el 240 %.

En 1997 el Mercado Agropecuario experimentó un crecimiento en las ventas totales, pero la tendencia es a la disminución de la dinámica de este mercado, en especial en cuanto a un incremento de los volúmenes de oferta, lo cual conspira con la estrategia de la rebaja de los precios altos de este mercado. En el inicio de la poca oferta estatal de productos muy demandados como la de los productos cárnicos, vegetales, frutas, hortalizas, condimentos, entre otros.



La agricultura

Una de las actividades más afectadas con la crisis económica de la década de los noventa, ha sido la agricultura presentando fluctuaciones en la producción por la caída de los indicadores de eficiencia, la ausencia de recursos materiales, unidos a los factores organizativos y tecnológicos.

En 1997 se produce una reversión de la tendencia al incremento sostenido de la producción de viandas y hortalizas, dado que disminuye la producción en más del 10 % como promedio, aunque en determinados cultivos la situación es más negativa (Ver Anexo 1).

Los cultivos más afectados han sido el plátano, que como promedio decreció en un 27 por ciento por estar afectado por problemas climáticos, sequías, riegos, entre otros, y la producción de papa que decreció en un 12 por ciento influenciado también por factores climáticos. La repercusión negativa del clima vinculado a factores de índole organizativos y de funcionamiento de la gestión en general del sistema agropecuario determinaron en lo fundamental una merma en los rendimientos.

La agricultura ha introducido en los noventa el autofinanciamiento de sus producciones fundamentales con los ingresos recibidos de las exportaciones de otros rubros agropecuarios (nieles, tabaco, etc.) y comenzó a aplicar la política de otorgamiento de estímulos en divisas a los productores, en principio para los fondos exportables y más recientemente para el arroz, mecanismo en proceso de estudio para su aplicación a otros rubros agrícolas sustitutivos de importación. Esta medida constituye una

palanca adicional que puede coadyuvar entre otras medidas a lograr un efecto multiplicativo de la producción a corto plazo.

La actividad pecuaria es la más afectada, a tal punto de cambiar radicalmente su tecnología por ser una ganadería dependiente de alimento importado y reducirse los volúmenes de alimentos provenientes de las zafra azucareras. La producción pecuaria experimenta un comportamiento discreto, debido a su mayor complejidad y dependencia de la importación de piensos. El impacto de la crisis aún no ha sido posible superarlo y revertir de manera consistente la tendencia regresiva de la producción. (Ver Anexo 2)

La producción de leche en 1997 representa aproximadamente solo el 45 por ciento de lo alcanzado en 1989, cuando se obtuvo cerca de mil millones de litros de leche. Las UBPC ganaderas no muestran un resultado significativo. Evidentemente, el cambio experimentado en las formas de tenencia lleva a la necesidad de sustituir los métodos y mecanismos de dirección, caracterizados hasta el presente por concepciones administrativas y centralizadas, por

instrumentos económico-financieros. El Estado deberá limitarse a trazar políticas, crear e implementar los instrumentos adecuados para controlar su ejecución, garantizar servicios científico-técnicos y proteger el medio ambiente, cediendo las decisiones de gestión y producción a los sujetos microeconómicos.³

La política seguida en la ganadería precisa de una urgente reformulación en el plano organizativo y económico para detener la descapitalización de sus activos, rescatar el patrimonio productivo y recuperar los niveles de actividad, lo que bajo las actuales concepciones y esquemas de dirección no se vislumbra factible.

3. Rodríguez, Santiago. "Las transformaciones en la agricultura cubana".

La presencia de nuevos actores y de cambios estructurales configuran un nuevo escenario, específicamente en el ganado vacuno, donde la tenencia no estatal (UBPC, campesinos, otros) controlan el 67% del ganado.

En general, para lograr la estabilidad desde el punto de vista del funcionamiento y la dirección del sistema agrícola es necesario continuar *profundizando en las transformaciones* agrícolas iniciadas en 1993. Todavía se dista de alcanzar los niveles requeridos tanto en la producción obtenida como en el funcionamiento económico de los distintos sujetos presentes en el sector agropecuario.

Evolución sectorial

El desempeño ~~ranal~~ y sectorial en los últimos años mantiene tendencias a la reanunciación gradual, con altibajas.⁴ Ello condiciona que el proceso reproductivo no solo continúe desarrollándose en un nivel restringido, si no

4. La inestabilidad que caracteriza el acceso a los flujos de financiamiento constituye a la postre uno de los factores que determinan la minoración del crecimiento económico en Cuba.

que el crecimiento de la economía se este produciendo en un contexto de preservación de los factores que originaron el desarrollo de la crisis.

La industria no azucarera es la rama más activa en el proceso económico actual, aunque con una falta de homogeneidad en la reanimación de las diferentes ramas y sectores, los ministerios ramales que han liderado este proceso preservaron una dinámica favorable en el período, especialmente la Industria Siderúrgica, Alimenticia, Materiales de la Construcción y la Pesca.

Dentro de las producciones industriales las más significativas han sido las ramas de minería y metalurgia ferrosa y no ferrosa, bebidas y tabaco, materiales de la construcción, energía eléctrica y la alimentaria, entre otras, en general muchas producciones crecen, pero las industrias están funcionando muy por debajo de sus potencialidades (Ver Anexo 3).

En la minería aunque no tiene en general, grandes resultados, su actividad es favorable, especialmente la producción de níquel (con récords

históricos de producción) y minerales como cobre, oro, plata, zinc, cromo, plomo y manganeso. Sin embargo la extracción de petróleo crudo, después de un crecimiento sostenido, registró en 1997 un decrecimiento, aquí son promisorias la exploración con firmas extranjeras para la búsqueda de yacimientos tanto en tierra como en el mar.

La producción de acero sobrepasa lo logrado en 1989, en más de 20,000 toneladas, y su tendencia es a seguir incrementándose, en esto la ha favorecido la acción descentralizadora del Estado en esta empresa, sumado a los diferentes métodos gerenciales y los estímulos a los trabajadores.

LOS SERVICIOS

La economía cubana es ya una economía de servicios, siendo éstos los que mayor aportan al PIB, sobresaliendo en ellos el turismo, por su grandiosidad, aunque las comunicaciones comienzan a ganar peso en la economía.

La rama turística ha tenido crecimientos sostenidos en los últimos años, por ejemplo en 1997 los ingresos brutos crecieron en un 12 % con más de

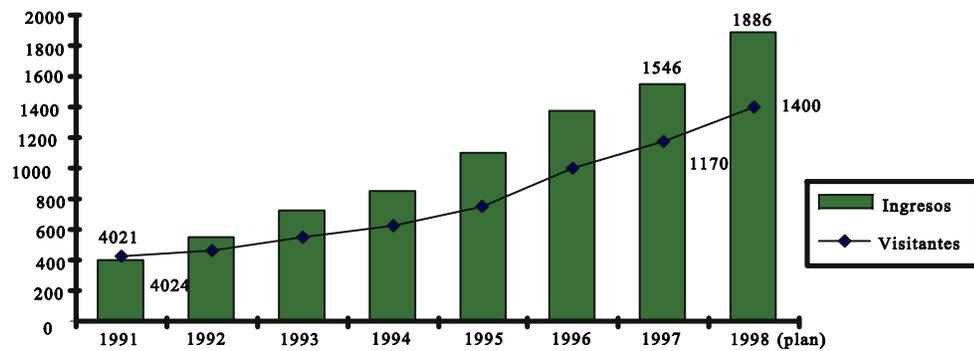
1,500 millones de aporte. Algo beneficioso en el turismo ha sido su efecto multiplicador en otras actividades económicas, como la industria de la alimentación, bebidas, muebles, lencería, el entornos constructivos, entre otros.

Los principales emisores son Italia, Canadá, España, Francia, y Alemania, siendo Europa el principal mercado emisor global, con el 52 % de los arribos.

Este auge del turismo ha sido posible, entre otros factores por el incremento en el número de habitaciones disponibles a finales de 1997 el número de habitaciones era de alrededor de 27,400 habitaciones.

Hay aún dificultades con los ingresos netos de las instalaciones, debido a la mantención de costos fijos por encima de estándares internacionales, y de las importaciones de algunos insumos debido a la no-disponibilidad en el país. Además aún hay dificultades con la infraestructura extrahotelera, a pesar de que la situación de 1997 es mucho más benigna para el turista extranjero, referido a la ampliación de instalaciones que venden en divisas en todo el país.

TURISMO: Ingresos brutos y Nmero de visitantes
(en millones de dlares y miles de visitantes)



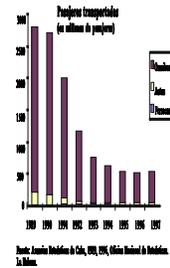
Los encadenamientos que se han desarrollado entre el turismo y otras ramas de la economía no solo son relevantes por lo que pueda representar en términos de volúmenes de producción, sino que lo más importante en este caso

es la calidad de esos encadenamientos y su impacto en la elevación de la calidad y niveles de competitividad de la producción nacional.

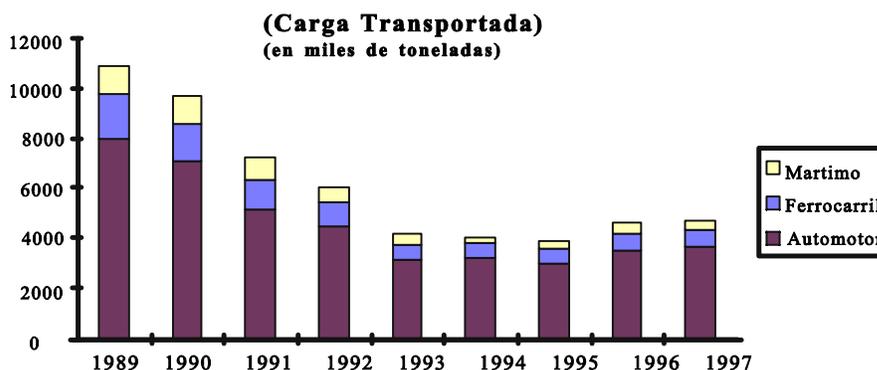
TRANSPORTE

El transporte de pasajeros o el de carga tiene una ligera reanunciación, aunque está muy lejos de alcanzar las transportaciones de los finales de los años 80's. Aquí la situación más difícil es en la transportación de pasajeros por ómnibus (la vía más utilizada), dado que en 1989 se transportaba 5 veces más que lo transportado en 1997, con más de medio millón de personas en este último año.

Habría realmente que estudiar, las posibles soluciones a este tema complejo, pero para la población este resulta vital, dado que es una terrible carga para los pasajeros el desplazamiento en las ciudades, y entre estas, esto se complejiza, con la nula distribución de gasolina a los pocos poseedores de vehículos automotores.



La transportación de carga presenta una tendencia reanimatoria entre 1996 y 1997, es de suponer que su ritmo se desacelere por la baja de las transportaciones cañeras y por la situación de la economía nacional en 1998. Aquí sucede al igual que la de pasajeros, donde las transportaciones están muy distantes de la época de precios, determinado en lo fundamental por la descapitalización del parque automotor, dado la carencia de divisas para la reposición de los mismos.



Fuente: Anuarios Estadísticos de Cuba, 1989, 1996; Oficina Nacional de Estadísticas. La Habana.

COMUNICACIONES

La situación actual de las telecomunicaciones en Cuba es bastante favorable lográndose resultados significativos a partir de la creación de la empresa ETECSA con capital italiano y cubano. En estos momentos esta empresa posee un plan de inversiones superior a los 900 millones de dólares y cuenta con el 18 % de digitalización en las plantas. Se ha podido disminuir a niveles mínimos la interrupción de los equipos telefónicos, al go normal antes de 1993.

Aunque se han logrado incrementos de los teléfonos instalados, aún es insuficiente para la demanda de estos equipos aplazados por más de 30 años

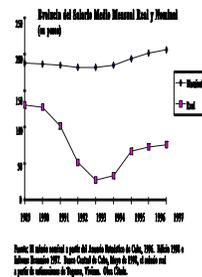
para la población en general. Algo incongruente es que han aumentado la capacidad en las nuevas plantas existentes, no así en los teléfonos. Aunque las autoridades gubernamentales plantean un incremento de estos en los próximos años.

Empleo, Salarios e Ingresos

En el empleo se mantiene la tendencia a la disminución del número de ocupados en el sector estatal desplazándose estas personas hacia los sectores de la economía con mejor remuneración como el cooperativo, el privado y el mixto. De hecho la estructura del mismo se ha modificado visiblemente en los últimos años. En 1997 el empleo estatal ha descendido hasta situarse en el 77 %, de un 95 % en 1989.

El salario medio nominal mantuvo una estabilidad entre 1991 y 1994. A partir de 1995 comienza un proceso gradual de crecimiento hasta alcanzar en

1997 los 206 pesos en el sector estatal civil, como tendencia se incrementa anual mente en unos 5 pesos. Ahora este comportamiento no logra superar el deterioro ocasionado por el incremento del índice de precios del consumidor (IPC). Por ejemplo en 1997 se refleja un incremento del 1.9 % de ese indicador, desde el punto de vista del salario real de la población la situación no es tan favorable, ya que ha descendido en un 42% entre 1989 y 1997 pasando de 131 a 76 pesos. La consecuencia al alza de los precios terminan absorbiendo cualquier mejoría que pueda experimentar el ingreso de la población, especialmente a los asalariados.



Los trabajadores acogidos a sistemas de estimación directa se fueron

incrementando desde que se asumió esta medida como otra fuente de ingreso y

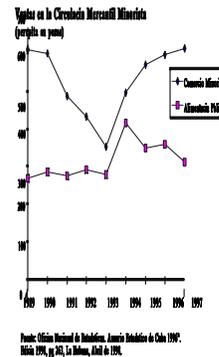
estímulo a la producción. En la actualidad existen 63 sistemas de estimulación en pesos convertibles y a través de tiendas especiales que abarcan a más de un 1 millón 100 mil personas. El costo de la estimulación asciende a unos 37 millones de dólares. Además existe otro grupo que recibe adicional a su salario; ropa, calzado y otros productos de higiene y alimentación; para un total de 1.4 millones de trabajadores que reciben estímulos directos e indirectos.⁵

Existen también esquemas de estimulación en moneda nacional como en el caso de las granjas estatales de nuevo tipo, el cítrico, etc. y otros mediante los autoconsumos y la entrega directa de bienes de consumo. Por otra parte, se mantienen incrementando las rentas familiares que se reciben desde el exterior, además se incrementa el número de personas que por una u otra vía poseen divisas oscilando, en la actualidad, entre el 30% y el 65%⁶ de la población en 11 provincias del país.

5. Banco Central de Cuba. Informe Económico 1997, Mayo de 1998, La Habana.

6. Rodríguez, José Luis. "Informe del Ministerio de Economía a la Asamblea Nacional del Poder Popular

La circulación mercantil minorista que incluye las ventas en el comercio minorista y en la alimentación pública que hasta 1993 había disminuido, a partir de 1994 tiende a incrementarse por la apertura de nuevos mercados y la reanimación de la economía. Este despegue se debe no solo por un incremento de la oferta sino por el comportamiento de los elevados precios que enmascaran la real circulación de productos y el cobro de servicios por este concepto que antes no se cobraban, ya que es lógico suponer que hoy la alimentación pública no es superior a lo distribuido en 1989, tal y como indica el gráfico.



Si se realiza una comparación entre los precios del mercado informal y los del mercado normado, los primeros superan en varias veces a los segundos a pesar de la tendencia general de disminución de los precios en el mercado informal para algunos productos, según se observa en la tabla siguiente.

Al generalizarse el mercado informal, los ingresos no se orientan según criterios sociales o según el rendimiento específico de las actividades productivas, sino que siguen patrones de redes informales, actividades ilícitas, vínculos con actividades en divisas, entre otras.

Productos	UM	Mercado Normalizado	Mercado Informal				% de relación de dic. 97 con dic. 96	% de relación de jul. 98 con dic. 97
			Dic/95	Dic/96	Dic/97	Jul/98		
Leche	Litro	.25	5.00	5.00	4.00	4.00	80	100.0
Arroz	Lb	.24	5.00	3.00	3.00	5.00	100	166.6
Pan	Uho	.05	1.00	1.00	1.00	1.00	100	100
Huevo	Uho	.15	1.00	2.00	1.50	1.00	75	66.6
Frijol	Lb	.30	10.00	10.00	7.00	6.00	70	85.7
Aceite	Lb	.40	35.00	20.00	25.00	20.00	125	80.0
Manteca	Lb	.30	40.00	25.00	25.00	25.00	100	100
Carne Cerdo	Lb	6.00	30.00	20.00	15.00	20.00	75	133.3
Azúcar P.	Lb	.08	5.00	2.50	2.00	2.00	80	100
Azúcar B.	Lb	.14	6.40	4.00	3.00	3.00	75	100
Sal	Lb	.10	3.00	3.00	2.00	2.00	66.6	100
Jabón L.	Uho	.20	10.00	10.00	10.00	10.00	100	100
Jabón B.	Uho	.25	10.00	10.00	5.00	10.00	50	200
Pescado	Lb	.50	5.00	5.00	8.00	5.00	160	62.5
Total		8.96	166.40	120.50	111.50	114.00	92.5	102.20

Fuente: Sondeo de Precios del Mercado Informal, dic. 97, dic. 96 y junio 98. Oficina Nacional de Estadísticas.

Mariana Toghres "Enfoque social del desempeño de la economía cubana en 1996. CEEC"

Estos valores expresan la existencia de altos niveles de precios, y de un estancamiento en la rebaja de algunos precios esenciales, lo que han determinado el poder adquisitivo del ingreso de la población.

Es de suponer que esta situación ha tenido una influencia directa en el deterioro de los niveles calóricos de la dieta de la población cubana, así como de las proporciones de los componentes nutricionales de la misma. Un conjunto de importantes nutrientes de la dieta establecida como mínima para el buen funcionamiento del organismo están por debajo de los parámetros establecidos, atentando contra la seguridad alimentaria.⁷

7. Viviana Togores González "Efectos de la crisis y el ajuste económico de los 90's en el desarrollo social cubano" Centro de Estudios de la Economía Cubana.

Al compararse los precios de los artículos normados seleccionados (8.96) y estos mismos en los mercados informales (111 pesos en junio de 1998), demuestra que el ingreso se hace insuficiente para cubrir las necesidades básicas de una familia típica cubana de 4 personas. Existiendo segmentos muy afectados en la actualidad, este análisis solo contempla las necesidades mínimas de alimentación y aseo, quedando sin contabilizarse los gastos en servicios tales como la electricidad, el alquiler de las viviendas, el transporte y la adquisición de productos del vestir, el calzado y el esparcimiento, entre otros que también son necesarios.⁸

Para medir la desigualdad existen diferentes indicadores. En un trabajo de la profesora Togores⁹ se determina las personas en situación de pobreza¹⁰ en Cuba, con dos variantes, superándose en ambas el 60%. Independiente de las estimaciones, las bases de datos estadísticos que se utilizaron o de cálculos que puedan existir, y de la magnitud de los ingresos ilícitos o lícitos fuera de control, podemos decir que es preocupante el nivel de vida para una parte de la población cubana.

Para las personas en régimen de seguridad social, la situación es aún peor. A estos se han destinado políticas gubernamentales y recursos que buscan atenuar la situación a través

8. Togores, Viviana. Ibidem.

9. Viviana Togores. Ibidem.

10. Este indicador mide la carencia de recursos tomando como base de datos solo una parte del ingreso efectivo de la población (los recursos monetarios) sin considerar el ingreso proveniente de la totalidad de los componentes del gasto social (las transferencias).

de los servicios de alimentación social, donde en la actualidad se da cobertura de almuerzo y comida a más de 23 mil ancianos y cerca de 2 000 gestantes.¹¹

En el contexto de la sociedad cubana, es preciso considerar junto al componente monetario de la población un conjunto de rubros de magnitud elevada como la educación, la salud y la asistencia social que influyen de forma positiva en la determinación del ingreso familiar de todos los sectores de la población.

También hay que tener en cuenta los ingresos adicionales al salario - legales o ilegales - elemento típico que ha caracterizado el desenvolvimiento social de la población cubana a partir de los 90's con una mayor incidencia.

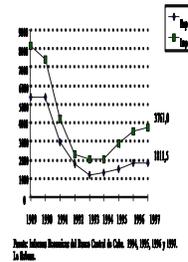
SECTOR EXTERNO

El desbalance comercial creciente tipifica el desempeño del comercio exterior cubano en las últimas décadas. Aunque los efectos reales son distintos a partir de 1991, por la inexistencia de créditos para hacerle frente a los mismos. Por ejemplo las exportaciones decrecieron en un 2.4 % en 1997 y las importaciones crecen en un 6 %. Esta situación se debe a la disminución de las exportaciones tradicionales y la caída de los precios a que se cotizaban los mismos.

11. Ferriol, Angela "Política social cubana: Situación y transformaciones" Revista Temas, Núm. 11/ 1997.



Cuentas Externo de Cuba (Millones de Dólares)



Cuba históricamente ha tenido una dependencia estructural en el crecimiento de la economía de su sector importador. Aunque es complejo variar la actual estructura de las importaciones, dado que el 70 % de las importaciones cubanas son de rubros alimenticios o combustibles, elementos muy sensibles en la actualidad del país y cuyas entregas se encuentran ya en niveles mínimos.

El impacto negativo del sector externo afecta la balanza de pagos (BP) del país. Donde las relaciones entre las distintas cuentas de la BP ponen de manifiesto el carácter persistente de los déficits en la balanza de pagos

internacionales. Es muy difícil la situación de pagos que presenta Cuba en estos momentos, con prácticamente nulas sus reservas monetarias, lo que dificulta el accionar diario de las distintas instancias nacionales.

Balanza de pagos en millones de dólares				
	1994	1995	1996	1997
Bal ance Cuenta Corri ente	-260.2	-517.7	-166.8	-249.5
Bal ance de Bienes y Servi ci os	-730.4	-1163.9	-417.9	-518.1
Bal ance Comerc i al	-971.4	-1484.3	-1790.3	-203.7
Export aci ón de Bienes y Servi ci os	2552.8	2935.6	3834.4	nd
Bienes	1381.4	1507.3	1866.2	1815.5
Servi ci os	1160.4	1418.9	1841.3	nd
Import aci ón de Bienes y Servi ci os	3283.2	4099.5	4715.3	nd
Bienes	2352.8	2991.6	3656.5	3852.6
Servi ci os	496.6	573.7	468.9	nd
Bal ance de Rent a	-433.8	-534.2	-492.6	-492.8
Transferenci as corri ent es (net o)	470.2	646.2	743.7	761.4
Cuenta de Capi tal -	262.4	596.2	174.4	270.2
Capi tal a largo pl azo (net o)	817.4	24.2	307.9	349.9
Inversi ón di rect a	563.4	4.7	82.1	442.0
Ot ros	254.0	19.5	225.8	-92.1
Ot ros Capi tal es (net os)	-555.0	572.0	-133.5	-79.7
Vari aci ón en Reservas	-2.2	-78.5	-7.6	-20.7
Cuent as Meno Reval ori zaci ón de	-617.0	-533.7	-847.5	

Activos y Pasivos				1114.2
Fuente: Informe Económico del Banco Nacional de Cuba años correspondientes, e Informe Económico 1997 del Banco Central de Cuba. Mayo 1998, La Habana				

Deuda Externa

Al finalizar el año 1997 la deuda externa cubana era de 10, 145.6 millones de dólares. Su decrecimiento con respecto a años anteriores en lo fundamental está asociado a la variación de los tipos de cambio de las monedas en las cuales está denominada la deuda externa, las cuales depreciaron con respecto al dólar estadounidense. Efecto que contrarrestó el incremento de la deuda por concepto de intereses acumulados contractualmente vencidos y los nuevos financiamientos netos obtenidos en el período.

Inversión Extranjera Directa (IED)

La IED ha tenido una evolución creciente en Cuba a pesar de que los volúmenes de la misma no sobrepasan los 1,146.2 millones de dólares. Hasta abril de 1998, se alcanzó las 340 asociaciones con capital extranjero. La IED aparece como uno de las vías posibles en el corto plazo para solucionar

Las necesidades de financiamiento de la economía nacional, de ahí que el país deba proponerse una política más agresiva hacia la atracción de la misma. Es factible que el gobierno cubano comprenda que la experiencia de los países subdesarrollados mayores receptores de IED en los últimos años, muestra que la estabilidad macroeconómica es un requisito esencial para la llegada de los capitales externos.

Entre 1995 y 1997 el número de Asociaciones Económicas con el Capital Extranjero (AECE) que se disolvieron no superaba las 9 empresas, lo que demuestra mejoría en los acuerdos, ya que antes de 1995 las disueltas superaban las 50 empresas.



(1998 es hasta febrero)

En una correlación de la formación bruta de capital fijo a precios corrientes entre 1991 y 1997, ascendente a 16,474¹² millones de dólares, (aunque son cifras muy bajas con relación a períodos anteriores, y que su recuperación no es un tema del corto plazo). Lo informado por las instituciones competentes de que las IED realizadas en Cuba ascenderían a más de 1,146.2 millones de dólares, el indicador resultante es de un 7%, lo que es comparable con las cifras promedio mundiales de un 7%, aunque estos distan mucho de solventar los requerimientos de la economía nacional.

En cuanto a los efectos cuantitativos y cualitativos las inversiones foráneas han impactado en el quehacer de algunos sectores económicos, asociados principalmente al turismo, la minería, los combustibles, agricultura, la telefonía y, en menor proporción en la industria.

12. Anuario Estadístico de Cuba, 1996, Oficina Nacional de Estadísticas, la Habana, 1998.

En algunas actividades el rol de las empresas mixtas con capitales extranjeros es significativo, teniendo en cuenta que ocupan lo siguiente.¹³

- 100 % en la exploración de petróleo.
- 100 % en la minería metálica.
- 100 % producción de lubricantes.
- 100 % en el servicio telefónico (alámbrico y celular)
- 100 % en la producción de jabonería, perfumería, artículos de aseo personal y materiales de limpieza industrial.
- 100 % en la exportación de ron.
- 70 % en la agroindustria de frutas cítricas, sus concentrados y jugos.
- 50 % en la producción de níquel.
- 50 % en la producción de cemento.

13. Figueras, Miguel, Reflexiones sobre los acuerdos regionales y Eventuales Acuerdos multilaterales de Inversión. Ponencia de Cuba, en la reunión de Expertos sobre Acuerdos Regionales y Multilaterales existentes y sus consecuencias para el desarrollo. Ginebra, 3 de abril de 1998. Pág. 5.

- 10 % de todas las habitaciones destinadas al turismo internacional, son empresas mixtas y otro 39 % de las habitaciones son operadas por contratos de administración hotelera.

Los resultados financieros y económicos de las empresas mixtas que operaron en 1996 fueron interesantes ya que:

- Relación de utilidades sobre total de ventas fue de
32 %
- Participación de las exportaciones¹⁴ en el total de ingresos
38 %

14. Incluye los ingresos de las empresas del turismo como exportaciones de servicios.

- Ingresos netos para la nación¹⁵ con relación al total de ingresos

24 %

Hay beneficios tangibles y no tangibles como resultado de las AECE difícil de cuantificar como pudieran ser las habilidades gerenciales captadas por la población nativa.

Empresas de 7 países; España, Canadá, Italia, Francia, México, Holanda y Reino Unido concentran el 80 % del total de las asociaciones con capital extranjero. Los acuerdos de mayor importancia son los establecidos en el sector de las telecomunicaciones, en la industria petrolífera, en el turismo y en la exploración y explotación de petróleo.

En esta área falta mucho por avanzar, si tenemos como supuesto que el gobierno necesita flujos crecientes de IED y por ende acepta sus efectos en general, y por otro lado si se resuelve el tema blaqueo, se eliminarían algunos

15. Comprende las utilidades de los socios cubanos, los salarios pagados y los impuestos tributados al fisco.

obstáculos que están presentes en la materialización de acuerdos con el capital extranjero.

Conclusiones

Los indicadores que se han utilizado, en este documento, así como las distintas reflexiones expuestas, nos llevan a concluir, que aún la economía cubana, está en una etapa de reanunciación coyuntural, y que no es descartable un retroceso en la evolución global, ya que aún se mantienen las restricciones externas, la deformada estructura económica, la depreciación de los bienes de capital, los niveles de eficiencia interna son aún desfavorables, entre otros elementos.

El crecimiento de la economía en algo más de cuatro años sólo ha permitido recuperar la tercera parte del producto perdido en los cuatro años de contracción aguda (1990- 1993). La utilización de la capacidad industrial instalada se estimaba en 1998 a niveles todavía muy inferiores a los de 1989, mientras que la inversión no había desempeñado un papel significativo en la

reaninación, con lo cual se hace evidente que por el momento ha tenido una baja presencia en el proceso de crecimiento el factor que a la larga lo hace sostenible.

Con tasas futuras de crecimiento inciertas pero siempre por debajo del 4 %, la recuperación de los niveles de producto económico anteriores a la crisis demoraría unos 10 años más, que sumados a los 8 años transcurridos, podría decirse que perderíamos 2 décadas, si no olvidar que la población crece anualmente.

La economía cubana continúa caracterizándose por mantener un bajo nivel de integración entre sus principales sectores, que sumado a una tecnología de alto consumo energético, condiciona un alto grado de importaciones de los bienes intermedios necesarios para el funcionamiento de las capacidades instaladas.

Una de las paradojas principales que presenta el desempeño de la economía, es que sin haber superado la fase de la crisis, se han creado las

condiciones para mantener una dinámica de crecimiento irreversible en algunas ramas, en la base de este resultado se encuentran los encadenamientos que han surgido y deberán surgir en torno al turismo y, en menor medida el incremento de la importancia del segmento del mercado nacional que opera en divisas.

La voluntad gubernamental aún no logra dar solución a la situación de los ingresos para la mayoría de las familias cubanas, donde un porcentaje elevado no llega a cubrir sus gastos con los ingresos que perciben, lo que las obliga a recurrir a fuentes alternativas o prescindir de un conjunto de bienes y/o servicios.

A pesar de los avances logrados en materia de precios, saneamiento financiero y en la disminución de la tasa de cambio del dólar, la situación del consumo y los ingresos continúa tirante y plantea para el gobierno serios retos.

El empleo, como un componente importante del modelo de desarrollo social, se ha transformado, tanto por los factores asociados a los efectos de la crisis económica, como por el impacto del conjunto de transformaciones que ha tenido lugar en la estructura, regulación y funcionamiento de la economía cubana.

Es necesario profundizar en el proceso de reformas económicas, buscando soluciones a la retención salarial, para elevar la productividad, acelerar los modestos avances en el proceso de reindustrialización y reconversión industrial, incluyendo el nuevo decreto-ley de perfeccionamiento empresarial aprobado recientemente.

Hay que destacar no obstante los aspectos desfavorables, que hoy el país tiene una mejor situación que en 1993, año de la debacle económica. El nivel adquisitivo de una parte de la población mejor sustancialmente, que se manifiesta en el progreso de indicadores sociales, efectos de una preocupación estatal por la elevación del nivel de vida de la población.

Por tanto el diseño estratégico futuro, debe estar dirigido, no ya a la supervivencia del país, sino a la búsqueda de alternativas reales de crecimiento, en un complejo equilibrio entre factores políticos, sociales y económicos. Más allá de los factores objetivos que explican la complejidad de la crisis económica es imprescindible un debate acerca de las alternativas que pueden reducir su impacto. Cualquiera propuesta o opinión por supuesto que es polémica, pero de cualquier forma, es necesario transitar por ese debate futuro. Lógicamente dentro de los marcos del sistema que se ha venido implantando en los últimos 40 años.

Según el horóscopo chino, 1998 es el año del tigre, pero en Cuba este continúa en la jaula, a la espera de que se incrementen las producciones internas y con eficiencia, que el entorno internacional sea más benigno al país, o que se tomen otras medidas de política económica interna que permitan el tan deseado despegue económico.

Referencias

Banco Central Cuba (1998) *Informe Económico 1997*. La Habana, Mayo.

Ferridol, Angela (1997) "Política social cubana: situación y transformaciones." *Temas*, no. 11.

Figueras, Miguel (1998) "Reflexiones sobre los acuerdos regionales y eventuales acuerdos multilaterales de inversión." Reunión de Expertos sobre Acuerdos Regionales y Multilaterales Existentes y sus Consecuencias para el Desarrollo. Ginebra, 3 de abril.

Granma (1998) Varios números.

Ministerio de Finanzas y Precios (1998) *Resultados de las medidas de saneamiento financiero aprobadas por la Asamblea Nacional del Poder Popular*. La Habana, Julio.

Monreal, Pedro, y Julio Carranza (1997) "Problemas del desarrollo en Cuba: realidades y conceptos." *Temas*, no. 11.

Oficina Nacional de Estadísticas (1998) *Anuario Estadístico de Cuba 1996*. La Habana, p.334.

_____ (1998) *Estadísticas seleccionadas 1997*. La Habana, Junio.

_____ (1996) *Sondeo de precios en el mercado informal*. La Habana, Diciembre.

_____ (1997) *Sondeo de precios en el mercado informal*. La Habana, Diciembre.

_____ (1998) *Sondeo de precios en el mercado informal*. La Habana, Junio.

Oficina Nacional de Estadísticas (1996) Dirección de Estadísticas Económicas. *Indicadores seleccionados del transporte*. La Habana, Diciembre.

_____ (1997) *Indicadores seleccionados del transporte*. La Habana, Diciembre.

_____ (1998) *Indicadores seleccionados del transporte*. La Habana, Junio.

Pérez, Omar Everlenny (1998) "La inversión extranjera directa en los países subdesarrollados. El caso cubano." Tesis doctoral. Universidad de La Habana, Mayo.

Rodríguez, José Luis (1997) "Informe del Ministerio de Economía a la Asamblea Nacional del Poder Popular sobre los resultados de 1997." *Granma*, 16 de diciembre.

Rodríguez, Santiago (1998) "Las transformaciones en la agricultura cubana." Centro de Estudios de la Economía Cubana. La Habana.

Togores González, Miviana (1998) "Efectos de la crisis y el ajuste económico de los 90's en el desarrollo social cubano." Centro de Estudios de la Economía Cubana. La Habana.

Triana Gordoví, Juan (1998) "La economía cubana en 1997." Centro de Estudios de la Economía Cubana. La Habana.

Anexo 1

Evolución de la Producción por Cultivos. Mton			
Producción	Año 1996	Año 1997	Incrementos (%)
Vandas	1255.8	1108.0	(12.0)
Hortalizas	558.8	504.5	(10.0)
Vandas y Hortalizas	1814.6	1612.5	(12.0)
Tubérculos y Raíces	754.1	714.8	(6.0)
Papa	374.1	330.2	(12.0)
Boniató	137.3	149.4	8.0
Melanga	10.9	21.0	92.0
Yuca	228.8	206.7	(10.0)
Plátano	539.7	393.2	(28.0)
Fruta	189.8	134.7	(30.0)
Vanda	350.5	258.3	(27.0)
De llo: Burro	326.1	242.2	(26.0)
Hortalizas	518.7	504.4	(30.0)
Tonate	172.5	158.3	(9.0)
Cebolla	9.3	13.6	46.0
Ajo	9.3	9.6	3.0
Plimiento	11.0	11.8	7.0
Calabaza	47.7	56.3	18.0
Pepino	42.5	40.1	(5.0)

Melón	25.7	30.1	17.0
Col	119.1	80.9	(23.0)
Maíz	121.7	162.7	34.0
Frijol	17.7	21.3	20.0
Frutales	116.4	134.5	15.5
Fuente: Departamento de Estadísticas MINAGRI y Santiago Rodríguez Catelón, CEE			

Anexo 2

Indicadores de la Ganadería Vacuna								
Indicadores	Un	1992	1993	1994	1995	1996	1997	Variación 1992-1997
Producción de leche	Millones de litros	352.8	307.2	423.2	407.1	426.3	445.8	93.0
Vacas en ordeño	Miles de cabezas	307.2	264.4	250.4	233.9	225.0	225.2	(82.0)
Producción de carne	Millones de ton.	152.6	130.6	122.6	128.6	136.6	134.2	(18.4)
Rendimiento diario	litros	3.4	3.5	3.5	3.4	3.8	4.0	0.6
Peso promedio	Kg	225.0	246.0	280.1	288.4	287.0	290.0	65.0
Existencia de ganado	Miles de cabezas	4609.3	4584.0	4617.1	4576.0	4601.0	4606.0	(3.3)
Muertes totales	Miles de cabezas	280.0	209.8	187.0	165.4	134.0	113.0	(167.0)
Fuente: Departamento de Estadísticas MINAGR y Santiago Rodríguez Catalán, CEE								

Anexo 3

Producciones Seleccionadas						
Producto	UM	1989	1996	1997	Tasa de crecimiento 97/96 en %	97/89 %
Azúcar	MT	7.3	4.4	4.1	-7.3	56.1
Tabaco Torcido	MMU	308.5	193.7	210	84	68.0
Fertilizantes Q. os	MT	898.6	250.8	183.3	-26.9	20.3
Captura Pesca	MT	192.2	120.5	137.2	13.9	71.4
Petróleo Extraído	MT	700	1475.9	1461.5	-0.9	208.7
Nquel + Cobalto	MT	46.6	53.6	61.5	14.7	131.9
Acer o Común	MT	367	228.6	345	50.9	94.0
Tejidos Totales	MMñ	220.3	47.9	53.5	11.6	24.2
generación Eléctrica	GWh	15239	13235.8	14146.5	6.8	92.8
Cemento Gris	MT	3758.8	1437.9	1702.2	18.3	45.2
Q. tricos	MT	825.6	662.2	830	25.3	100.5
Yogurt	MT	61.6	810.8	98.4	21.4	159.7
Carne Cerdo en Bandas	MT	64.2	19.0	16.7	-12.1	26.0
Carne Fresca de Ave	MT	76.2	22.6	20.2	-10.6	26.5
Pastas Alimenticias	MT	52.0	26.6	30.2	13.5	58.0
Manteca Cerdo	MT	2076.7	10.0	10.4	4.0	0.5
Aceite Vegetal Refinado	MT	76.2	19.7	24.0	21.8	31.4
Pan	MT	497.1	360.9	369.8	2.4	74.39
Masa de Pescado	T	3820.9	1566.3	985.4	-37.0	25.7

Cervezas	Mh	3332.8	1503.5	1696.7	12.8	50.9
Refrescos	Mh	2391.0	1915.2	2099.0	9.5	87.7
Plenos Mezclados	MT	1903.7	715.4	669.8	-6.3	35.1